

LABORATOIRE ANDRA DE BURE-SAUDRON

Accompagnement
économique de Meuse
et de Haute-Marne



3 questions à



Frank Delcroix
Directeur
d'exploitation
d'Aéro Solutions

Dans le cadre du Programme d'accompagnement économique de Cigéo, EDF s'est engagée à promouvoir les entreprises locales et à leur permettre, dans le respect des règles de la concurrence, d'avoir accès aux marchés d'EDF. Parmi la centaine d'entreprises qui bénéficie de ces marchés Aéro Solutions, une jeune entreprise installée à Saint-Dizier, intervient régulièrement sur les sites de production d'EDF. Présentation de cette entreprise, en plein développement, avec Frank Delcroix, son directeur d'exploitation.

Présentez-nous Aéro Solutions en quelques mots ?

Aéro Solutions est née en 2013. Nous sommes aujourd'hui une vingtaine de personnes, notre chiffre d'affaires avoisine les 10 millions d'euros. Nous sommes un bureau d'études qui réalise également des opérations d'exploitation et de la maîtrise d'œuvre sur les tours aéroréfrigérantes industrielles. Nous intervenons sur environ la moitié des sites de production d'EDF doté de tours aéroréfrigérantes, comme le CNPE de Cattenom dans la région.

Pourquoi avoir choisi de vous installer à Saint-Dizier ?

Autour du projet Cigéo, EDF souhaite favoriser l'implantation d'entreprises sur le territoire de la Meuse et de la Haute-Marne. Notre installation à Saint-Dizier est donc le fruit d'une volonté commune avec notre principal donneur d'ordres qu'est EDF dans le cadre du développement économique du territoire d'implantation de Cigéo.

Quelles sont vos perspectives de développement ?

Nous avons intégré un groupe dont les spécialités sont la réhabilitation d'ouvrage, le renforcement de structures et l'application de revêtements techniques. L'adossement à cette holding va nous permettre d'aller chercher de la croissance sur d'autres marchés que ceux du refroidissement industriel qui reste limité en France. Nous développons dans nos locaux de Saint-Dizier cette nouvelle activité. EDF nous a d'ailleurs déjà confié un marché pour la réfection de revêtements sur le site du cycle combiné gaz de Martigues. 🐟

→ Une synergie au service du territoire

Le 2 décembre 2022 à l'initiative des Sénateurs Gérard Longuet et Bruno Sido et en présence du sénateur Franck Menonville, Sylvain Granger, Directeur de la direction des projets déconstruction et déchets d'EDF avait invité des fondateurs adhérents d'Énergie 52/55 à une présentation du projet de Technocentre dans les locaux de la CCI à Saint-Dizier.

Le Technocentre est un projet de création d'une installation industrielle de traitement, pour recyclage, de métaux de très faible activité issus d'installations nucléaires qu'EDF envisage de construire sur un terrain en proximité de l'ancienne centrale nucléaire de Fessenheim, aujourd'hui arrêtée définitivement.

L'objectif est la production, après fusion, de lingots relevant du domaine conventionnel, dont les caractéristiques radiologiques garantissent une utilisation sans impact sur la santé et l'environnement.

La mise en service industrielle de cette installation est prévue pour la fin de l'année 2031 après une phase de consultation du public. Le gisement de métal recyclable identifié aujourd'hui est d'environ 500 000 tonnes sur la durée de vie de l'installation prévue pour 40 ans. L'objectif de cette rencontre était donc d'étudier avec les industriels meusiens et haut-marnais les partenariats possibles autour de ce projet. En particulier, l'intérêt des industriels pour les produits de sortie du Technocentre mais aussi d'échanger avec eux sur leur capacité à fournir au projet une expertise en matière de process industriel (four, lingotières...). Les échanges se poursuivent en 2023. 🐟



→ Visite d'ateliers meusiens et hauts-marnais par une délégation de représentants de la Supply Chain d'Orano

Les 23 et 24 novembre 2022, une délégation de responsables Supply Chain d'Orano représentant plusieurs Business Unit du groupe s'est rendue en Meuse et en Haute-Marne pour rencontrer des entreprises membres de l'association ENERGIC 52/55.

L'occasion pour Orano de faire le point sur les projets en cours, d'approfondir la connaissance de ses partenaires mais aussi de découvrir d'autres fournisseurs potentiels dans les domaines de l'usinage mécanique.

Les entreprises visitées : Collet Amblard PMS, Strahman MGS, Valmecca, FSM, MPB et Ferry Capitain. « Nous avons besoin de sélectionner des partenaires qui répondent à nos exigences de technicité, de qualité mais aussi de respect des coûts et des délais, déclare Pierre Belhôte, Responsable Achat de fournitures & Gestion des stocks chez Orano Melox. Nous les faisons monter en puissance progressivement et les accompagnons pour gagner en maturité et en expérience. Nous sommes très attachés à cette relation de confiance qui s'inscrit dans un partenariat gagnant-gagnant ». 🐟